



02.02.2022

SIKA ERWEITERT AUTOMOTIVE REPAIR TEAM

Vor rund zweieinhalb Jahren definierte der Kleb- und Dichtstoffhersteller Sika seine Autoreparatur-Sparte neu und bündelte seine Kompetenzen in den Bereichen Karosserie, Lack und Autoglas zu einem eigenständigen Expertenteam. Neues Mitglied der zur Verbesserung der Abläufe zwischen Kunden und Partnern geschaffenen Organisationseinheit ist seit Januar dieses Jahres Juliane Randhahn, die zuvor als Systemberaterin beim Axalta-Werkstattssystem Identica tätig war.

FACHLICHES KNOW-HOW UND NETZWERK-KOMPETENZ IN PERSONALUNION

„Wir freuen uns sehr, Frau Randhahn für die weitere positive Entwicklung unserer Key Accounts gewonnen zu haben. Sie bringt mit ihrem Meistertitel als Fahrzeuglackiererin, als Technische Fachwirtin und ihrer Expertise in der Karosserieinstandsetzung den notwendigen technischen Background mit“, bestätigt Michael Vöing, Leiter Key Account Management, die Personalakquise gegenüber schaden.news. In Kombination mit ihrer Erfahrung in der Netzwerkbetreuung verfüge sie dem Experten zufolge damit über die richtigen Voraussetzungen als Key Account Managerin bei Sika.

VERTRIEBSREGIONEN UND WACHSTUM DER MARKEN SIKA UND SIA IM FOKUS

Im Rahmen dieser Tätigkeit wird Juliane Randhahn nach eigenen Angaben die Betreuung und Weiterentwicklung der Großkunden des Unternehmens verantworten. Zu ihren Kernaufgaben zähle hierbei insbesondere die starke Vernetzung der Key Accounts mit den Vertriebsregionen sowie das weitere Wachstum der Marken Sika und sia als effiziente Systemlösung: „Besonders spannend finde ich dabei die Möglichkeit, meine bisherige Branchen-Expertise als Teil des sehr starken Sika Teams weiter ausbauen und mein eigenes Spektrum erweitern zu können und freue mich auf die kommenden Herausforderungen“, betont die Managerin.