



29.11.2017

DIESE BETRIEBE KÖNNEN SIE KAUFEN

Einen Karosserie- und Lackierbetrieb zu übergeben, ist keineswegs leicht. Die erste und sicherlich eine der größten Herausforderungen für Inhaber und Geschäftsführer ist es dabei, einen geeigneten Nachfolger zu finden, der den Betrieb weiterführt. „Diese Situation wird sich in den kommenden Jahren weiter verschärfen. Wenngleich es auch einen Markt und interessierte Käufer gibt für K&L-Betriebe“, ist sich L. Stefan Höslinger, geschäftsführender Gesellschafter der IHEPP Höslinger Gesellschaft für Unternehmensimpulse mbH, sicher. So sieht der Unternehmensberater in vielen Betrieben einen Generationswechsel bevorstehen.

UNTERSTÜTZUNG VON DER ANZEIGE BIS ZUR ABWICKLUNG

Ziel der Beraterfirma ist es, zum einen Inhaber und Geschäftsführer bei ihrer Betriebsübergabe zu begleiten. Zum anderen Kaufinteressierte und Unternehmer eines Betriebes zusammenzubringen. So profitieren beide Seiten, wobei IHEPP den gesamten Übergabeprozess begleitet.

BETRIEBE SUCHEN EINEN NACHFOLGER

Derzeit unterstützen L. Stefan Höslinger und sein Team sechs Karosserie- und Lackierbetriebe bei der Suche nach einem Nachfolger. Interessant sind die Betriebe unter anderem für Autohaus-Gruppen, die ein eigenes oder zusätzliches Karosserie- und Lackierzentrum benötigen, für Meister und Privatpersonen, die sich mit einem gut laufenden Betrieb selbstständig machen wollen, aber auch für Betriebe, die einen weiteren Standort gründen möchten.

FOLGENDE BETRIEBE STEHEN ZUR ÜBERGABE

- [Karosserie- und Lackierfachbetrieb Böblingen](#)
- [Lackierfachbetrieb im Nordwesten Deutschlands](#)
- [Karosserie- und Lackierbetrieb in Ostwestfalen](#)

- Karosserie- und Lackierbetrieb im Raum Siegerland-Wittgenstein
- Karosserie- und Lackierbetrieb nördlich von Stuttgart
- Karosserie- und Lackierbetrieb im Großraum Stuttgart/Göppingen