



09.03.2017

## IST IHR BETRIEB FIT FÜR DIE FLOTTE?

Worauf kommt es beim Geschäft mit Flotten und Fuhrparks wirklich an? Auf welche Anforderungen müssen sich K&L-Betriebe einstellen? „Beim Themenforum im März präsentiert der Profi-Club Werkstätten praxisnahe Lösungen, um sich im Flottengeschäft professionell zu positionieren“, erklärt Profi-Club Vorstandsvorsitzender Michael Wellnitz. Bei der Veranstaltung im Pentahotel in Wiesbaden berichten Flottenexperten und Unternehmer von ihren Erfahrungen bei der Arbeit mit Werkstätten beziehungsweise für Fuhrparks.

So stellt Stefan Fenzl, Netzwerkmanager von ARVAL, die konkreten Anforderungen vor, die eine Flottengesellschaft bei der Unfallinstandsetzung, Aufbereitung sowie Service und Wartung an Karosserie- und Lackierbetriebe richtet.

### PRAXISERFAHRUNGEN VON BETRIEBSINHABER UND FLOTTENSTEUERER

Welchen Nutzen bietet Betrieben die Zusammenarbeit mit Flottensteuerern wie Global Automotive Service? G.A.S.-Chef Andreas Brodhage erklärt, welche Anforderungen an Werkstätten gestellt werden. Aus der Praxis berichtet ein erfahrener Betriebsinhaber, der erfolgreich im Flottengeschäft aktiv ist.

### UNTERSTÜTZUNG FÜR PROFI-CLUB MITGLIEDSBETRIEBE

Stephan Ortmann, Key Account Manager für Flotten, Leasing und Versicherungswirtschaft bei Axalta Coating Systems, zeigt auf, welche Chancen über die neue Webplattform RepScore für Profi-Club Mitgliedsbetriebe bestehen, gezielt mit Fuhrparkmanagern eine Zusammenarbeit zu vereinbaren.

Ina Otto